



LEDIL

— immobilier —



Sommaire

01

Un réseau sans frais, une opportunité unique P.4

02

Une success story unique dans l'immobilier P.6

La vision audacieuse des fondateurs.... P.8

Un métier de liberté : l'indépendance avec LEDIL..... P.8

Une passion partagée : épanouissez-vous avec LEDIL..... P.9

03

Un modèle de rétrocession pensé pour votre réussite P.10

Des principes qui font la différence : La méthode LEDIL... P.11

Une gestion simplifiée et un accompagnement personnalisé pour soutenir votre activité. P.12

Des outils à la carte pour un développement sur-mesure..... P.13

L'intelligence artificielle au service de votre réussite . P.13`

Multipliez vos revenus grâce à des opportunités complémentaires P.14

04

Professionnels de l'immobilier : Une reconnaissance à votre hauteur P.15

Reconversion professionnelle : Démarrez en toute sérénité P.15

Retraités : Mettez vos atouts au service de l'immobilier P.16

Une seconde activité : Conjuguez liberté et performance..... P.16

Chômeurs : Faites le premier pas vers la réussite P.16

05

La formation initiale :
Un départ sur des
bases solides P.17

La formation
continue : Évoluez
tout au long de
l'année..... P.18

06

Ils ont choisi LEDIL :
Martine Cure, Yannick
Octeau, Giovanni
Pellegrini, Nadège
Vidal P.20

07

Un statut simple et
accessible P.22

Les démarches
administratives
simplifiées P.22

Ledil Immobilier c'est ça !



Un réseau sans frais, Une opportunité unique.

Chez LEDIL Immobilier, nous avons pris une décision audacieuse : Offrir un réseau sans cotisation ni frais, sans compromis sur la qualité des services.

Pourquoi ?

Parce que nous sommes convaincus qu'un modèle économique performant et rigoureux peut fournir à nos conseillers des outils, un accompagnement et des avantages égaux, voire supérieurs à ceux des réseaux payants.

Avec **LEDIL**, vous profitez de tout ce dont vous avez besoin pour réussir, sans charge financière inutile. Notre objectif ? Vous permettre de vous concentrer pleinement sur votre activité et de développer votre business en toute sérénité.

Notre Offre

Une rétrocession attractive à 70 %

Nous avons décidé de vous proposer un modèle simple et performant : **70 % de commission rétrocédée sur chaque transaction.** Mais que deviennent les 30 % restants ? Ils servent à **financer tout ce dont vous avez besoin pour exceller dans ce métier exigeant :**

1 Un outil métier exclusif

LEDIL fait partie des 10 seuls réseaux en France à posséder son propre logiciel de transaction. Nous avons investi plus de 250 000 € pour créer une plateforme métier sur-mesure, spécialement conçue pour simplifier votre travail, optimiser vos performances et garantir des conditions optimales.

2 Une visibilité maximale pour vos biens

Nous finançons la diffusion de vos annonces sur les principales passerelles immobilières, ainsi que des remontées automatiques régulières sur Leboncoin, afin de générer un maximum de contacts acquéreurs et multiplier vos opportunités de vente pendant la période initiale du mandat.

3 Un accompagnement humain et personnalisé

Nous investissons dans votre réussite avec :

- Un manager dédié, qui vous accompagne dans votre développement et vous soutient au quotidien.
- Une équipe administrative est à votre disposition pour répondre à vos questions juridiques et comptables.

4 Des outils professionnels sécurisés

Vous bénéficiez gratuitement :

- D'une adresse e-mail professionnelle pour renforcer votre crédibilité.

- D'un cloud sécurisé, pour conserver vos données en toute tranquillité.

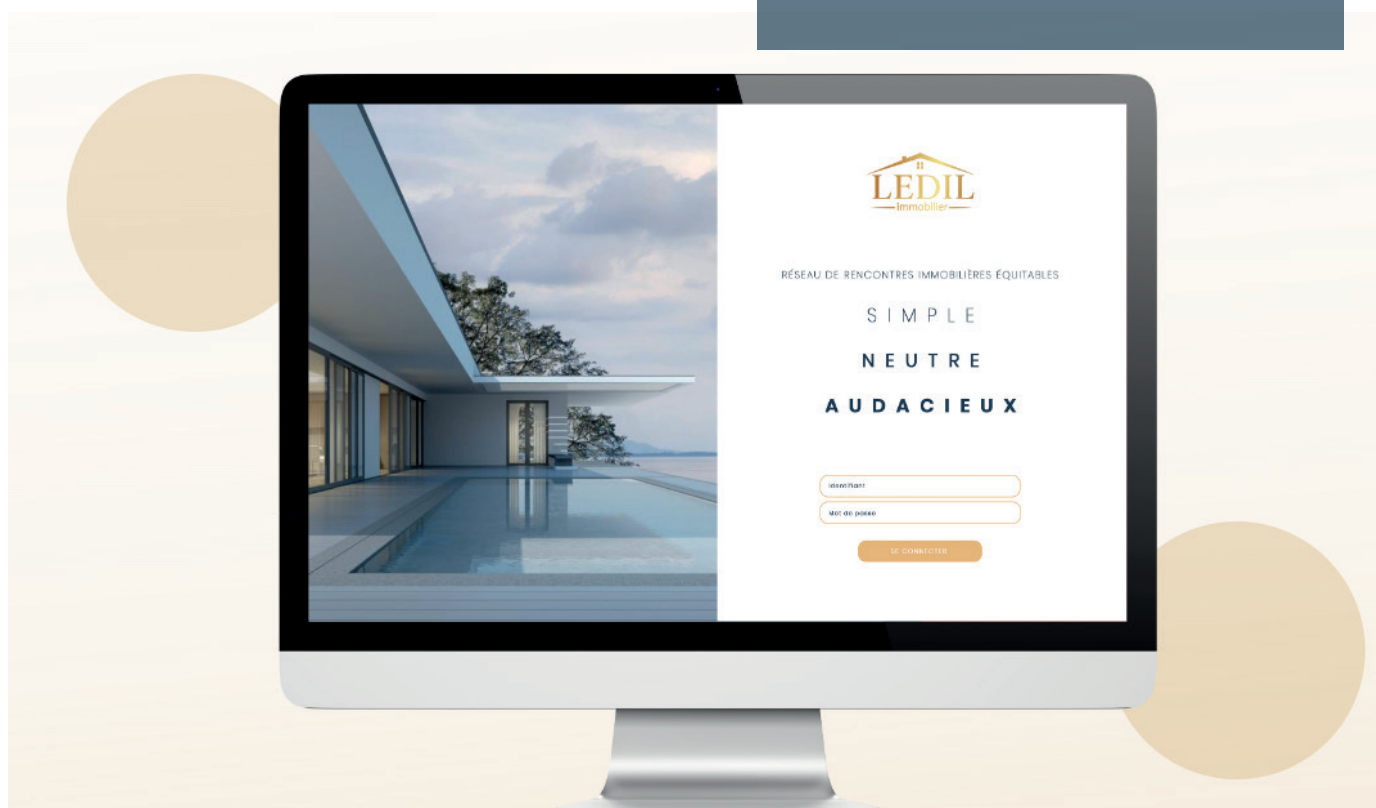
- Un support juridique, qui veille à ce que tous vos documents soient irréprochables et conformes à la loi.

LEDIL ne fait aucun compromis sur la qualité des services, car nous croyons qu'un accompagnement complet et des outils performants sont la clé de votre succès.

Un outil métier sur mesures



LEDIL fait partie des 10 seuls réseaux en France à posséder son propre logiciel de transaction. Nous avons investi plus de 250 000 € pour créer une plateforme métier sur-mesure, spécialement conçue pour simplifier votre travail, optimiser vos performances et garantir des conditions optimales.

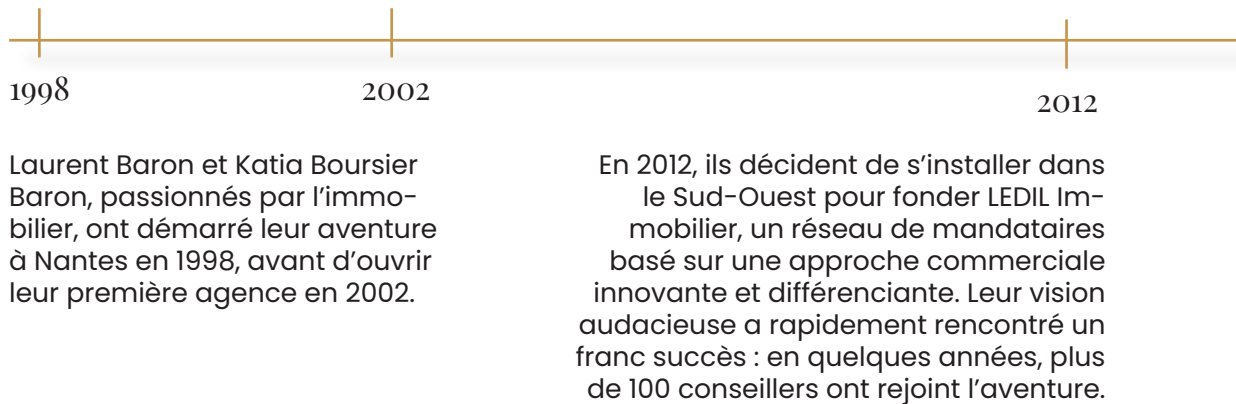


Le cœur de LEDIL Immobilier : Une vision, une passion, une réussite collective.

02

Une success story unique dans l'immobilier

*De la passion à la réussite :
une aventure immobilière inspirante*



Murielle RIERA et
Dagmar SMEDING
incarnent les valeurs
humaines fortes
qui définissent la
méthode LEDIL.

2022

Aujourd'hui

En 2022, cette réussite franchit une nouvelle étape majeure avec la transformation de LEDIL en Société par Actions Simplifiée (SAS). Cette évolution a permis d'accueillir un investisseur de renom, Jean-François Fonteneau, président du club de rugby d'Agen et entrepreneur reconnu. Mais surtout, LEDIL a marqué l'histoire en devenant le premier réseau de mandataires à permettre à ses conseillers de devenir actionnaires.

Aujourd'hui, 41 mandataires partagent cette aventure entrepreneuriale en tant qu'actionnaires, consolidant l'esprit de collaboration et la croissance commune qui font de LEDIL un réseau vraiment unique dans l'immobilier.



Laurent Baron et Katia Boursier, cofondateurs de LEDIL, et Jean-François FONTENEAU, actionnaire majoritaire, lors du séminaire annuel du réseau.

Séminaire annuel LEDIL :
Performances célébrées et lien renforcé.



La vision audacieuse des fondateurs

Une histoire de passion et d'innovation

Depuis 2012, Laurent Baron et Katia Boursier Baron ont donné vie à LEDIL avec une vision audacieuse : créer un réseau immobilier performant et accessible, **sans frais mensuels** pour les agents commerciaux. Leur mission ?

Allier **empathie, excellence, et innovation** pour transformer chaque mandataire en leader incontournable de son secteur. Grâce à une méthode basée sur la **neutralité, l'irréprochabilité** et des outils performants, LEDIL permet à ses agents d'augmenter durablement leur chiffre d'affaires, notamment par le biais de recommandations et de relations de confiance établies avec leurs clients.

Un métier de liberté : L'indépendance avec LEDIL

L'indépendance et la réussite avec L'EDIL

Rejoindre LEDIL, c'est choisir l'**indépendance** tout en relevant les défis d'un métier passionnant. En tant qu'agent commercial en immobilier, votre succès repose sur votre **autonomie**, votre **détermination**, et une volonté constante de progresser.



Sandrine Justes, mandataire dans le Lot et Garonne, incarne l'indépendance et la réussite avec LEDIL. Ici, autonomie rime avec succès !

Avec LEDIL, vous êtes accompagné par une équipe d'experts ayant formé avec succès des centaines de conseillers depuis plus de 20 ans. Leur plus grande fierté ? Vous voir vous épanouir, tant par **la qualité de votre travail** que par les revenus que vous générez.



Imaginez : une seule vente par mois peut vous rapporter plus de **4 000 €**. Et si vous en faisiez deux ou trois ? Avec LEDIL, vos ambitions n'ont aucune limite, et vous êtes soutenu à chaque étape pour atteindre vos objectifs.

Une passion partagée : Épanouissez-vous avec LEDIL

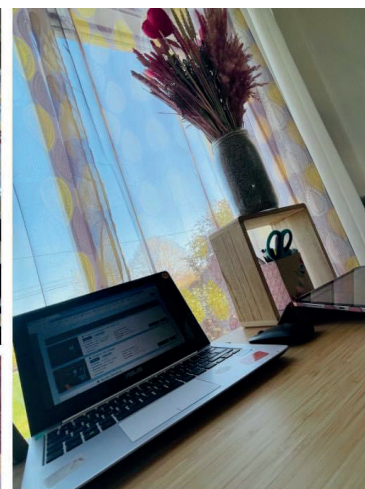
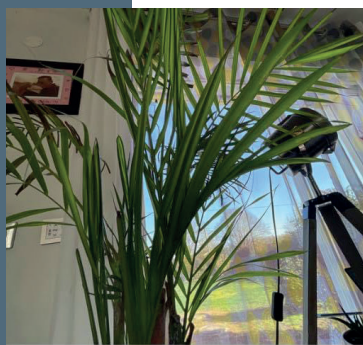
Rejoignez LEDIL et vivez de votre passion

Chez LEDIL, nous partageons tous la même ambition : **profiter de la liberté qu'offre notre métier**. Pas de contraintes, pas de lien de subordination, juste la possibilité de choisir vos horaires, vos vacances, et de gérer votre activité comme vous l'entendez

Rejoindre LEDIL, c'est intégrer un réseau conçu pour votre succès, **où chaque conseiller est valorisé et soutenu**. Ici, votre passion pour l'immobilier trouve tout son sens grâce à un accompagnement sur mesure et des outils performants.

Avec LEDIL, vous ne vous contentez pas de réussir : vous vous épanouissez pleinement dans un métier captivant. **Reprenez les rênes de votre carrière et vivez votre passion en toute liberté !**

Jessica METEYER, mandataire en Dordogne, allie liberté et accomplissement avec LEDIL. Rejoignez-nous et épanouissez-vous dans l'immobilier !



Un modèle de rétrocession pensé pour votre réussite

Pourquoi un pourcentage de rétrocession unique ?

Avec plus de 150 réseaux de mandataires en France, il est facile de se laisser séduire par des promesses de rétrocessions à 90 % ou 100 %. Mais ces modèles ont un coût : **l'accompagnement humain** est souvent sacrifié.

Chez LEDIL, nous avons fait un choix différent, basé sur un modèle simple et équitable : **une rétrocession fixe de 70 % dès le premier euro, tout en maintenant un réseau gratuit.**

Dans de nombreux réseaux payants, les promesses ne correspondent pas toujours à la réalité :

- **Des paliers inatteignables** : Les rétrocessions élevées sont souvent conditionnées à des chiffres d'affaires minimums que peu de mandataires atteignent.
- **Des frais fixes mensuels** : En attendant d'atteindre ces paliers, les packs coûteux grèvent vos revenus.

Chez LEDIL, c'est différent.

Nous croyons que «mieux vaut 70 % de quelque chose que 100 % de rien». Notre priorité est de vous permettre de réussir vos premières transactions, car c'est là que tout commence. En choisissant LEDIL, vous êtes entouré, soutenu, et équipé pour bâtir votre carrière sur des bases solides.

Contrairement aux réseaux qui imposent des outils standardisés via des packs souvent inutiles, nous privilégions une approche basée sur le bon sens. Chez LEDIL, tout est pensé pour que vous puissiez avancer en toute liberté, développer vos compétences, et créer un cercle vertueux de réussite durable.

« Mieux vaut 70 % de quelque chose que 100 % de rien »



Marie FROUIN, mandataire à Tarbes, portée par l'énergie et le soutien de ses collègues lors du séminaire annuel. Un bel exemple de l'esprit dynamique et solidaire de LEDIL !»

Des principes qui font la différence : La méthode LEDIL

Chez LEDIL, nous avons voulu transformer l'approche commerciale traditionnelle en adoptant une méthode différenciante, respectueuse et rigoureuse, en rupture avec les pratiques enseignées dans de nombreux centres de formation.

Ce que nous ne faisons pas :



Vous faire croire
que vous détenez
«la vérité absolue»



Vous inciter
à accabler
les vendeurs
pour obtenir des
baisses de prix sous
prétexte de
«réguler le marché»



Vous apprendre
à défendre des offres
dévalorisantes,
bien en dessous du
prix initialement
convenu avec les
propriétaires

Ces pratiques vont **à l'encontre de nos valeurs**. Chez LEDIL, nous croyons que votre rôle va bien au-delà : vous êtes avant tout un **conciliateur**, un professionnel neutre et impartial, dédié à la défense des intérêts de **vos deux clients : le vendeur et l'acheteur**.

Pourquoi adopter la méthode LEDIL ?

- Parce qu'une relation saine et irréprochable avec vos clients est la clé de votre succès.
- Parce que votre **réputation professionnelle**, bâtie sur le respect et la rigueur, fera croître votre chiffre d'affaires à vitesse grand V.
- Parce que nos mandataires qui appliquent cette méthode atteignent régulièrement des résultats exceptionnels, avec plus de **100 000 € de CA** annuel, et jusqu'à **250 000 €** pour notre **lauréat du Prix Elite**.

Avec LEDIL, vous adoptez **une approche unique basée sur la confiance** et la neutralité, où votre rôle est de conseiller, guider et accompagner, sans jamais sacrifier l'intégrité de vos relations.

Ce modèle a fait ses preuves et vous positionne comme **un professionnel respecté et incontournable dans votre secteur**.

Une gestion simplifiée et un accompagnement personnalisé pour soutenir votre activité

Pour vous accompagner au quotidien, LEDIL met à votre disposition :

- **Des solutions adaptées pour automatiser la gestion administrative** : en une seule saisie, tous les documents et dossiers nécessaires à la finalisation d'une vente sont générés automatiquement.
- **La signature électronique** : un gain de temps et d'argent considérable. Plus besoin de vous déplacer pour faire signer mandats, avenants ou offres : tout se fait en ligne, de manière simple et sécurisée.
- **La génération automatique de vos factures** : pour percevoir vos commissions rapidement et sans effort.
- **Une facturation journalière pour vos annonces sur des sites spécialisés** : tels que «Belles Demeures», «Green Acres» et «Se Loger», afin de maximiser la visibilité de vos biens de prestige.
- **Des événements mensuels dynamiques** : pour renforcer l'esprit corporate, se former et favoriser les échanges entre mandataires.

Et parce que nous croyons au pouvoir de la reconnaissance, LEDIL organise chaque année **un séminaire dédié à la détente et à la célébration**, où de nombreux Lediliens sont récompensés pour leurs performances dans différentes catégories. Ce moment privilégié est l'occasion de resserrer les liens au sein du réseau et de célébrer ensemble les réussites de l'année écoulée.



Fabienne RASKIN, mandataire en Dordogne, célèbre sa réussite grâce à la méthode LEDIL, qui fait d'elle une leader dans son secteur.

Des outils à la carte pour un développement sur-mesure

Chez LEDIL, nous croyons en une approche personnalisée, adaptée à vos besoins et à l'évolution de votre activité.

C'est pourquoi nous mettons à votre disposition **une boutique d'outils à la carte**, pour vous permettre de développer votre business à votre rythme.

Parmi ces options :

- ❶ • Gestion de votre e-réputation pour renforcer votre image en ligne.
- ❷ • Retouche photo et home staging virtuel, pour valoriser vos biens.
- ❸ • Solutions de prospection et estimation, pour conquérir de nouveaux clients.

Et pour aller plus loin, **une option à 99 €/mois** vous offre une diffusion illimitée de l'ensemble de votre portefeuille sur **Leboncoin**, avec le **Pack Immo Intégral** qui inclut des remontées automatiques.

Ces outils vous permettent de maximiser votre impact sur le marché tout en maîtrisant vos investissements.

L'intelligence artificielle au service de votre réussite

LEDIL innove encore en mettant à votre disposition des assistants virtuels basés sur l'IA, conçus pour vous accompagner dans toutes les situations, 7 jours sur 7.

Voici ce qu'ils peuvent par exemple faire pour vous :

- **Rédiger des annonces percutantes**, adaptées à des publics cibles variés.
- **Déterminer le taux de rentabilité d'un immeuble locatif**, pour guider vos clients investisseurs.
- **Vous accompagner dans la présentation d'une offre** : l'assistant est là pour vous guider et vous rassurer, afin que vous soyez parfaitement préparé avant de contacter les propriétaires.

Ces assistants sont le reflet exact de la méthode LEDIL, comme si vous aviez le fondateur à vos côtés pour vous souffler la meilleure attitude à adopter. Grâce à eux, vous bénéficiez de l'expertise LEDIL à tout moment, vous permettant d'avancer avec confiance et professionnalisme

Une gestion simplifiée et un accompagnement personnalisé pour soutenir votre activité

Diversifiez vos revenus avec LEDIL

- **Devenir coopteur** : Recommandez une connaissance à LEDIL et recevez une commission de 3 % sur les honoraires perçus par le réseau tout au long du parcours de votre coopté. Vous n'aurez aucune charge liée à sa formation : celle-ci est assurée par des managers expérimentés.



Sylvain Marie, mandataire à Langon, partage sa passion pour le métier.

- **Devenir ambassadeur** : Intégrez le **Club des Ambassadeurs** en aidant de nouveaux conseillers à s'intégrer dans le réseau. En partageant vos connaissances, vous renforcerez vos propres compétences. Votre engagement est récompensé par **600 € HT sur la première vente réalisée par votre filleul.**
- **Devenir manager** : Prenez les rênes d'une équipe en devenant manager LEDIL. Avec un **bassin de vie principal** et des séances de coaching mensuelles, vous contribuerez à développer votre équipe tout en bénéficiant d'une rémunération attractive basée sur le chiffre d'affaires généré



Grégory PRIOD, premier mandataire à obtenir le statut de manager chez LEDIL, incarne l'ambition et le leadership au sein du réseau.

Rejoindre LEDIL : Le réseau fait pour vous, quel que soit votre parcours

04



Rejoindre LEDIL, c'est gravir ensemble les sommets, avec un réseau collaboratif et un accompagnement personnalisé pour tous les profils.

Chez LEDIL, nous croyons que **chacun peut réussir dans l'immobilier** avec le bon accompagnement. Que vous soyez retraité, en reconversion, en quête de reconnaissance ou à la recherche d'une seconde activité, **votre place est parmi nous**. LEDIL s'adapte à tous les profils grâce à un modèle collaboratif, des outils performants et un accompagnement personnalisé.

Professionnels de l'immobilier : une reconnaissance à votre hauteur

Vous êtes déjà un professionnel de l'immobilier mais vous sentez que vos efforts ne sont pas pleinement reconnus ?

Si vous avez l'impression de financer les performances des meilleurs au sein de votre réseau actuel, il est temps de rejoindre une structure à taille humaine.

Chez LEDIL, vous bénéficiez gratuitement de nos outils performants, de nos services de diffusion et d'une méthode unique, simple et vertueuse. Adoptez notre approche et voyez vos ventes se multiplier dès les premiers mois. Enfin un réseau qui met votre travail au premier plan.

Reconversion professionnelle : démarrez en toute sérénité

Vous aspirez à plus d'autonomie et à une rémunération qui reflète vos efforts ? LEDIL est le choix idéal pour réussir votre reconversion dans l'immobilier. Nous vous offrons :

- Une **formation complète** pour acquérir les bases du métier.
- Un **accompagnement personnalisé**, pour vous guider pas à pas. Avec LEDIL, commencez votre nouvelle carrière dans des conditions optimales et épanouissez-vous dans un métier passionnant.

Rejoindre LEDIL : Le réseau fait pour vous, quel que soit votre parcours

04

Retraités : mettez vos atouts au service de l'immobilier

Chez LEDIL, nous savons que **l'expérience de vie, l'écoute et la patience** sont des qualités précieuses. Ces atouts vous permettront de bâtir une relation de confiance avec vos clients et de conclure vos ventes plus rapidement. Grâce à nos outils performants et à un accompagnement continu, vous démarrez cette nouvelle aventure en toute confiance.

Une seconde activité : conjuguez liberté et performance

Vous cherchez à développer une seconde activité sans subir de pression ? Avec LEDIL, vous profitez d'un réseau sans frais qui vous offre **la diffusion gratuite de vos annonces*** et un soutien adapté, sans obligation de chiffre d'affaires. Gérez votre temps et vos engagements à votre rythme, tout en bénéficiant des avantages d'un réseau collaboratif.

Chômeurs : faites le premier pas vers la réussite

Si vous êtes actuellement au chômage, LEDIL est là pour vous apporter **confiance et accompagnement**. Nous croyons en votre potentiel et mettons à votre disposition tous les outils nécessaires pour bâtir une nouvelle carrière solide et gratifiante.

Quel que soit votre profil, LEDIL est là pour vous accompagner.



Rejoindre notre réseau, c'est bénéficier d'une structure collaborative, bienveillante et performante, où chaque talent a la place de s'épanouir.

Faites le choix d'un réseau qui croit en vous et vous donne les moyens de réussir.

La formation : Un tremplin pour votre succès

La formation initiale : Un départ sur des bases solides

Chez LEDIL, nous avons conçu un programme de formation complet pour vous assurer un lancement serein dans votre carrière. Ce programme couvre tous les aspects essentiels du métier :

- **Aspects juridiques**, pour maîtriser le cadre légal.
- **Techniques commerciales**, pour développer vos compétences terrain.
- **Utilisation de notre logiciel métier**, pour simplifier la gestion de votre activité.

Avec **30 modules** et plus de **50 heures de formation**, vous développerez une expertise approfondie et une vision complète de votre métier. Vous serez accompagné par **Estelle**, votre interlocutrice dédiée, et soutenu par votre **manager tout au long de votre parcours**.

Pour rendre votre apprentissage encore plus immersif, nous avons intégré des vidéos exclusives de **Laurent BARON**, cofondateur de LEDIL, partageant son expérience et ses conseils pour vous guider pas à pas.



Nathalie CAMBON, mandataire expérimentée et Ambassadrice modèle de la méthode LEDIL, accompagne ses mandataires vers la réussite.

Et la bonne nouvelle ? **LEDIL prend en charge votre formation**. Contrairement à d'autres réseaux, où les coûts de formation peuvent varier entre 1 500 € et 2 000 €, vous n'aurez à régler que **des frais de dossier de 180 €**. Une opportunité exceptionnelle pour démarrer sans contrainte financière.

La formation continue : Évoluez tout au long de l'année

Votre développement ne s'arrête pas après vos premiers pas. Chez LEDIL, nous mettons un point d'honneur à vous accompagner tout au long de votre carrière grâce à une **formation continue** enrichissante et innovante.

Au programme :

- **Réunions régulières** en présentiel ou à distance avec votre manager dédié.
- Échanges enrichissants avec vos collègues pour partager vos expériences.
- **Rappel des fondamentaux de la méthode LEDIL**, nouveautés juridiques, et optimisation de l'utilisation de notre outil métier.



Ateliers de perfectionnement au mandat IZI et sur l'optimisation de la e-réputation de nos mandataires.



"L'intelligence
artificielle à votre
service pour multiplier
les opportunités"

L'algorithme de Ledil Immobilier
tient compte de la réalité d'une
vente immobilière.

Et la nouveauté ? **Nos assistants virtuels basés sur l'intelligence artificielle** sont désormais intégrés dans votre formation continue. Disponibles **7 jours sur 7**, ces assistants vous permettent de :

- **Pratiquer vos compétences** en simulant des situations réelles.
- **Rédiger des annonces percutantes** et adaptées à différents publics.
- **Poser vos questions à tout moment** et obtenir des réponses claires pour avancer efficacement.

Ces assistants vous apportent un soutien immédiat, comme si vous aviez un formateur toujours à vos côtés pour vous guider.

Témoignages : Ils ont choisi LEDIL

06

Témoignage de Martine Cure :

“

Travailler chez LEDIL à mi-temps, c'est un vrai plaisir !

Ce que j'adore, c'est de pouvoir faire mon travail sans pression, en me concentrant sur la qualité plutôt que la quantité.

Avec un réseau gratuit, je n'ai pas à dépenser un centime, ce qui me permet de gagner de l'argent tout en gardant ma liberté.

L'accompagnement est top, toujours là quand j'en ai besoin, et le logiciel métier est très efficace. Franchement, je ne pouvais pas rêver mieux pour exercer ma passion sans contrainte.



”

Témoignage de Yannick Octeau

“

En tant que jeune retraité, je voulais trouver une nouvelle aventure, et chez LEDIL, j'ai trouvé ma place sans difficulté.

L'intégration a été super, je me suis tout de suite senti à l'aise. Ce que j'apprécie vraiment, c'est la réactivité de l'équipe administrative. Ils sont toujours là pour répondre à mes questions, ce qui est vraiment rassurant.

Et puis, pas d'objectifs imposés, pas de pression... c'est un réseau vraiment top ! Je suis ravi d'avoir rejoint cette équipe.

”



Témoignage de Giovanni Pellegrini :

“



Avec ma double activité, entre les saisons à Saint-Malo où je travaille dans la location de Barnum, et mon rôle chez LEDIL, j'avais besoin d'un réseau qui me laisse la liberté de m'organiser comme je le souhaite. LEDIL m'offre exactement ça.

J'apprécie particulièrement les outils performants qui me facilitent la vie, et la proximité avec les fondateurs, toujours disponibles si j'ai besoin de conseils.

Tellement convaincu par ce réseau, j'achète des actions chaque année, car je suis certain que les valeurs humaines portées par LEDIL feront toute la différence à l'avenir.

”

Témoignage de Nadège Vidal :

“

Après 21 ans en tant que salariée dans la même entreprise, j'ai pris la décision de démissionner pour enfin réaliser mon rêve de toujours : devenir agent commercial en immobilier.

J'ai pris le temps de contacter de nombreux réseaux, car je voulais être sûre de faire le bon choix. Dès mon premier contact avec LEDIL, ça a été une évidence. J'ai tout de suite eu un bon ressenti. Les débuts n'ont pas été simples, c'est certain, mais le soutien de mon manager et de mes collègues proches m'a permis de persévérer.

Après ma première vente, les choses se sont rapidement enchaînées, et aujourd'hui, je multiplie les transactions. Je suis tellement heureuse d'avoir osé faire ce grand saut et d'avoir trouvé un réseau qui me soutient pleinement dans cette nouvelle aventure.

”



Démarrez en toute sérénité avec LEDIL

07

Un statut simple et accessible

Pour devenir conseiller immobilier, il vous suffit de créer votre propre entreprise. En France, la réglementation impose le statut de **personne physique** (Entreprise Individuelle - EI), spécialement adapté pour exercer en tant qu'agent commercial en immobilier.

LEDIL vous accompagne à chaque étape pour que ces démarches soient simples et rapides.

Les étapes administratives simplifiées :

- **Signer votre contrat d'agent commercial** avec LEDIL Immobilier, une étape clé pour rejoindre notre réseau.
- **Réaliser votre immatriculation** via le Guichet unique de l'INPI, un portail en ligne pratique qui centralise toutes vos formalités. (frais de création 23€).
- **Souscrire une assurance RCP** (Responsabilité Civile Professionnelle), obligatoire selon l'article 4 de la loi Hoguet (environ 120 €/an).
- **Obtenir votre attestation de collaborateur** en fournissant les documents nécessaires. LEDIL vous guide dans cette démarche, dont le coût est de **55 € tous les 3 ans** à régler à la CCI.

Vous venez de découvrir le réseau LEDIL, où des conseillers venus de tous horizons se retrouvent autour d'une même passion : l'immobilier. Venez partager cette passion et évoluer dans un environnement qui valorise autant l'humain que l'expertise. Rejoignez LEDIL dès aujourd'hui et prenez part à une aventure unique, où votre talent pourra pleinement s'épanouir.





Le réseau LEDIL, une équipe de conseillers passionnés et issus de tous horizons.
Rejoignez-nous et exprimez pleinement votre talent dans un environnement humain et valorisant !

Éditeur : Baron Emma, Entrepreneur individuel (EI), immatriculée
au Registre du Commerce et des Sociétés (RCS) sous le
numéro 920 087 533.
Contact : emmabaron@outlook.fr

Tous droits réservés. Toute reproduction, modification ou
diffusion, totale ou partielle, sans autorisation écrite préalable
est interdite.
Imprimé par Ledil Immobilier, à Agen, 2025.

